



Einladung zum Seminar am 13.10 und 03.11.2022 in Erfurt „Geschäft versus online – Wie verkaufe ich erfolgreich“

Mit unzähligen Tipps, Tricks und Denkanstößen gelangen Sie mit diesem Seminar zu noch mehr Erfolg im Verkauf. Kompakt, unterhaltsam, praxiserprobt und mit einer „Geling-Garantie“ möchte wir Ihren „Werkzeugkasten“ im Verkauf erweitern, damit der Erfolg nicht dem Zufall überlassen bleibt.

Unser Ziel: erfolgreiche Verkäufer noch erfolgreicher zu machen und Berufsstarter auf ein Niveau heben, dass sie sich sonst in Jahren harter Erfahrung und schmerzlicher Erlebnisse selbst aneignen müssten.

Zielgruppe

Mitarbeitende im Verkauf

Inhalte

Aus aktiver Verkaufspraxis für Ihre Umsetzung in die Praxis stehen folgende Themen an:

- Mehr City und stationären Handel statt einkaufen vom Sofa - wie schaffen wir das im Verkauf?
- Warum sollte man unbedingt verkaufen lernen?
- 8 Tipps, damit es mit dem Verkaufen klappt
- Todsünden im Verkauf – die ich nie machen sollte!
- Die Stufen des Verkaufsgesprächs – wie mache ich es anders als andere?
 - Der erste Eindruck – ich als Gastgeber im Verkauf
 - Der erste Kundenkontakt – der Türöffner ins Gespräch
 - Technik der Kundenansprache
 - Wie ermittle ich den Bedarf meiner Kunden?
 - Die Warenvorlage gestalten wie ein Profil!
 - Verkaufen bedeutet auch ein „Nein“ – was tue ich gegen Einwände?
 - Steigerung des Umsatzes durch Zusatzempfehlungen – mit dem Ziel zufriedene und glückliche Kunden
 - Abschlusssignale erkennen und Abschlusstechniken richtig einsetzen
 - Kaufabschluss mit der Verabschiedung – der letzte Eindruck bleibt!
- Die bewährte 7- Punkte-Strategie zur Kundengewinnung und wie man damit mehr Umsatz generieren kann.
- Verkaufstypologie – ein wichtiges Wissen zur Verbesserung meines Könnens
- Welcher Verkaufstyp bin ich?
- Analyse der Stärken - Schwächen der Verkaufstypen und deren Kompensation im Alltag
- Behandlung spezifischer Fallbeispiele und Situationen der Teilnehmer

Die Gruppe ist auf max. 10 Teilnehmende beschränkt.

Referentin	<p>Rita Röder-Danker</p> <p>Referentin sowie langjährige geschäftsführende Gesellschafterin eines mittelständischen Unternehmens in der Textilbranche</p>		
Termin / Zeit	<p>2-Tages-Seminar am 13.10.2022 und 03.11.2022 jeweils von 9.00 bis 16.00 Uhr</p> <p>Dieses Seminar kann auch als Inhouse-Schulung gebucht werden. Dann haben Sie die Möglichkeit, die Inhalte und Trainingsanteile speziell zugeschnitten auf Ihr Unternehmen, Ihre Branche und Ihre Kunden umzusetzen.</p>		
Anmeldeschluss	<p>16.09.2022</p>		
Seminargebühr	<p>Die Seminargebühr für das offene 2-Tages-Seminar beträgt 840 € pro Person inkl. Tagungsunterlagen und Getränke.</p> <p>Für Inhouse-Schulungen erstellen wir Ihnen gern ein auf Sie zugeschnittenes Angebot.</p>		
Veranstaltungsort	<p>Bildungswerk der Thüringer Wirtschaft e.V. Außenstelle Erfurt Magdeburger Allee 4 99086 Erfurt</p>		
Ansprechpartner	<table border="0"> <tr> <td data-bbox="483 981 770 1104"> Referentin Firmenarbeit Frau Katrin Keller ☎ 0361 24139-22 ✉ keller@bwtw.de </td> <td data-bbox="874 981 1259 1104"> Referentin Erwachsenenbildung Frau Madlen Butkewitz ☎ 0361 24139-296 ✉ butkewitz@bwtw.de </td> </tr> </table>	Referentin Firmenarbeit Frau Katrin Keller ☎ 0361 24139-22 ✉ keller@bwtw.de	Referentin Erwachsenenbildung Frau Madlen Butkewitz ☎ 0361 24139-296 ✉ butkewitz@bwtw.de
Referentin Firmenarbeit Frau Katrin Keller ☎ 0361 24139-22 ✉ keller@bwtw.de	Referentin Erwachsenenbildung Frau Madlen Butkewitz ☎ 0361 24139-296 ✉ butkewitz@bwtw.de		

ANMELDUNG

Antwortfax an 0361 24139-11 oder per E-Mail an erwachsenenbildung@bwtw.de

Bildungswerk der Thüringer Wirtschaft e.V.
Magdeburger Allee 4
99086 Erfurt

Seminar: Geschäft versus online – Wie verkaufe ich erfolgreich

Ich möchte folgende Person für das offene Seminar am 13.10./03.11.2022 anmelden.

Ich habe Interesse an einem Inhouse-Angebot. Bitte nehmen Sie mit mir Kontakt auf.

Geschäftsbedingungen

Nach verbindlicher Anmeldung besteht die Möglichkeit eines kostenfreien Rücktrittes bis 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn. Danach übersenden wir Ihnen die entsprechende Rechnung.

Bei einer Abmeldung weniger als 2 Wochen vor Veranstaltungsbeginn wird eine Rücktrittsgebühr in Höhe von 50% des Seminarpreises erhoben. Bei einer Absage ab einer Woche vor Veranstaltungsbeginn wird eine Rücktrittsgebühr von 90% des Seminarpreises erhoben.

Bei Absage am Veranstaltungstag oder bei Fehlen einer Absage ist die komplette Summe zu entrichten. Ein Ersatzteilnehmer kann jederzeit benannt werden.

Wir behalten uns vor, die Seminare aufgrund zu geringer Teilnehmerzahl und im Falle höherer Gewalt abzusagen. In diesem Fall erhalten Sie die komplette Summe zurückerstattet.

Ansonsten gelten die AGB des BWTW e.V., die Sie jederzeit gern anfordern können.

Name, Vorname:

.....

Unternehmen:

.....

Kontakt (E-Mail/ Telefon):

.....

Rechnungsadresse:

.....

.....

.....

.....

Es besteht Unterstützungsbedarf:

.....

.....

.....

.....

Ort, Datum

Unterschrift
Firmenstempel